

# **Маркетинг. Путь — вопросы, которые остаются после всех ответов**

1. Когда я последний раз говорил правду — а не то, что «должно работать»?
  2. Кто был моим первым клиентом — и почему я его помню?
  3. Что я делал, когда никто не смотрел — и кто это видел?
  4. Какие цели я ставил, чтобы не потерять себя?
  5. Когда я впервые почувствовал — что это не про продажи?
  6. Что я боюсь потерять, если перестану делать это?
  7. Почему я не могу остановиться — даже когда устаю?
  8. Кто бы сказал, что я делаю это не ради денег — и почему он прав?
  9. Что было бы, если бы я начал с «я хочу помочь» — а не с «я хочу продать»?
  10. Когда я последний раз слышал — не то, что говорят мне?  
А то, что сказала молчание?
- 

Это не гайд. Это — зеркало.

Ты можешь его сохранить.  
Или просто оставить в папке «Важное».

Он не исчезнет.  
Потому что ты — не просто маркетолог.

*Ты — человек, который выбрал понимать.*